

ENTREPRENÖR

Redaktör: Mats Brohagen, mats.brohagen@di.se

Varje dag om små och medelstora företag

■ Vad vill du läsa om på Di Entreprenör? Tipsa oss, entreprenor@di.se
 ■ 08-573 650 00



SER BEHOVEN. Christian Wählin, delägare i videokonferensbolaget Mindspace, och Gunnar Ekström, ägare till investmentbolaget EM & I, siktar på att sälja fler tjänster kring videokonferenser.

FOTO: CAMILLA ANDERSSON

Ökar kontaktytan

Videokonferensbolag lånar för att växa tiofaldigt

UMEÅ

Mindspace Group hade nått taket för vad de själva mäktade med. Gunnar Ekström, som tidigare i år sålde teleteknikbolaget Konftel, ska nu med kollegan Olle Backman se till att Mindspace tiofaldigar omsättningen.

Investmentbolaget Ekström Management & Investment, EM&I, ägt av Gunnar Ekström och dottern Sofia Ekström, går tillsammans med kollegan Olle Backman in med ett villkorat lån i it- och konferensteknikföretaget Mindspace och dess nystartade säljbolag Vivius. Lånen kan lösas ut i en 30-procentig ägodel inom två år.

Samtidigt blir Olle Backman styrelseordförande i Mindspace. Han är tidigare ekonomichef i Konftel och videokonferensbolaget Impact Europe, och före detta koncernchef och delägare i El & Industrimontage. Hans ansvar blir nu att bygga upp Mindspace strukturer.

"Pengarna är bra, men kompetensen och kontaktnätet vi får in i företaget från personer som varit inne i branschen är värt mycket

mer. Vi är inte säljare utan vanliga teknikmänniskor som ändå lyckats göra affärer", säger Christian Wählin, delägare i Mindspace och en av företagets grundare.

Polisen och Polarbröd

Förra året omsatte Mindspace 9,7 miljoner kronor på videokonferenser, installationer av tele- och it-teknik i hörsalar och konferensrum, och digital skyltning och marknadsföring. Företaget gör egna programvaror och kan skräddarsy ny teknik efter kundernas befintliga tekniska utrustning. Bland kunderna finns polisens länskommunikationscentraler i Norrbotten och Jämtland och brödkoncernen Polarbröd.

"Vi är väldigt breda, men potentialen har inte använts den borde. Det har hela tiden känts som om vi varit

DI FAKTA

Mindspace Group

■ **Ägare:** Christian Wählin, Kenneth Edlund, Anders Palmqvist, Hans Samuelsson och Thomas Otdäck. De två senare blev delägare den 1 mars och kommer från DAV Partner, ett av Sveriges största AV-företag.

■ **Omsättning:** 9,7 Mkr 2009/2010.

■ **Resultat efter finansnetto:** 365 000 kronor.

■ **Antal anställda:** 11.

inne och rört i fel saker. Att växla upp till nästa steg kräver inte bara likvida medel utan även ledningsarbete och affärsutveckling", säger Christian Wählin.

Sålde till amerikaner

Han fick kontakt med Gunnar Ekström, EM & I, som grundade telefonkonferensföretaget Konftel. Bolaget såldes i vintras till amerikanska Avaya för 100 Mkr. Målet för EM & I är nu att investera i små och medelstora lokala bolag som varit i gång ett tag. "Investeringarna är inte så stora som vi hade tänkt oss i våra fortsatta planer, men den passar precis in i vårt kompetensområde", säger Gunnar Ekström.

Mindspace har säljkontor i Umeå, Luleå och Göteborg och nästa steg är nu Malmö och Stockholm.

"Produkterna är äldre än dem vi hade i Impact Europe. Med en bättre struktur i bolaget och bredare uppbyggda säljkanaler kan vi tjäna bättre pengar på det här konceptet. Vi ska dubblera omsättningen per verksamhetsår de närmaste tio åren", säger Gunnar Ekström.

Bland annat lockade honom Mindspace satsning på tjänster kring videokonferenser och digital marknadsföring och skyltning. En del av den nya finansieringen har använts till att investera i en helt ny server som möjliggör uppbyggnad av tjänsteplattformar.

Tjänsterna i fokus

"Kunden behöver inte köpa dyra fasta system utan kan hyra ett virtuellt konferensrum där allt redan är uppkopplat", säger Christian Wählin.

Marknaden för videokonferensutrustning tror han inte längre på.

"Videokonferenser förvandlas till en it-produkt precis som mycket annat i dag. Inom några år kan du gå in på Dustin och köpa ett komplett videokonferenssystem precis som du köper en telefon. Vi ska bygga upp tjänsterna i stället. De kommer fortfarande att vara för komplexa för kunderna", säger Christian Wählin.

CAMILLA ANDERSSON
 camilla.andersson@di.se
 070-598 70 04

Uppstickare tar över från Eon

Energiföretaget Enycon i Lövånger tar in nytt kapital på 30 miljoner kronor och förvärvat fem fjärrvärménät från Eon. Bakom affären står ett nybildat konsortium och holdingbolag med bland annat tre tunga västerbottniska entreprenörer.

Enycon grundades av entreprenören Lennart Olofsson i samband med att han tog över energikoncernen Miwa i Lövånger förra året. Miwa hade då en turbulent period bakom sig. Lennart Olofsson omstrukturerade verksamheten och behöll bland annat Miwas produktion av mobila panncentraler som börjat säljas med viss framgång.

Under förra året omsatte Enycon totalt 52 Mkr under 16 månader på att i huvudsak konvertera olje- och elcentraler till biobranslebaserad värmeförsörjning och sälja färdiga värmelösningar till kommuner, fastighetsägare och industrier.

Köper fjärrvärménät

I september förvärvat nu bolaget fem norrländska fjärrvärménät med 180 kunder från Eon i Ramsle, Näsåker, Bollstabruk, Långsele och Hede.

Affären har möjliggjorts genom en nyemission på 30 Mkr och bildandet av ett konsortium och holdingbolag; Enycon Intressenter. Där ingår förutom Olle Backman, ny vd för Enycon, och Gunnar Ekström (se artikel brevid) även Rolf Tannergård.

Rolf Tannergård utsågs förra året till Årets Entreprenör i Norrland i tävlingen Ernst & Young Entreprenör of the Year för att ha byggt upp El & Industrimontage, ett av Sveriges ledande elteknikföretag. Bolaget slogs 2010 samman med den norska teknik- och ingenjörskoncernen Goodtech och har nu i 1 400 anställda och 2,2 miljarder i omsättning. Rolf Tannergård blev största aktieägare i nya börsnoterade Goodtech med en andel på 26,5 procent.

"Det känns helt rätt"

I konsortiet Enycon Intressenter som är majoritetsägare med över 60 procent i Enycon ingår även riskkapitalbolaget Partnerinvest Norr.

"Det känns helt rätt att investera i miljövänliga värmelösningar. Behovet att byta ut mindre oljeeldade panncentraler är stort", säger Gunnar Ekström, styrelseordförande i Enycon Intressenter.

"Ambitionen är att öka årsomsättningen i Enycon till 300-400 Mkr inom en treårsperiod", säger Gunnar Ekström.

CAMILLA ANDERSSON



Olle Backman, ny vd för Enycon.